Sådan virker FundingScope

Introduktion til virksomheder med et konkret udviklingsprojekt
Version 1.0 · Grundlag Core 0.49.1 · 27. september 2026

Find ud af hvor det giver mening at gå videre

Har I et projekt, der måske kan få støtte, men er usikre på, hvor I skal begynde? FundingScope hjælper jer med at finde relevante støtteveje og få overblik over de krav, I skal undersøge, før I bruger tid på en ansøgning.

Det kan være udvikling af et produkt, test af ny teknologi, bedre processer eller et samarbejdsprojekt. Det afgørende er, hvad I konkret vil gennemføre, og om projektet passer til den enkelte ordning.

Det får I et bedre grundlag for

- At vælge hvilke muligheder I vil undersøge først.
- At opdage krav og mangler tidligt i forløbet.
- At samle projektoplysninger og officielle kilder i en begrundet vurdering.
- At tage næste skridt med et tydeligere grundlag for egen indsats eller en samtale med en rådgiver.

Sådan arbejder vi

Først beskriver I virksomheden og projektet. Derefter sammenholder motoren oplysningerne med vores registrerede danske og europæiske ordningsspor. Den vurderer adgangskrav, projektets formål og rundens status hver for sig. Rapporten viser relevante spor, begrundelser, kilder og det, der skal afklares.

Hvor grundlaget tillader det, fremhæver rapporten op til tre muligheder at undersøge først. I kan også se den fulde gennemgang. Hvis oplysninger mangler, viser vi manglen; en procent bliver ikke tilføjet for at få resultatet til at se bedre ud.

Hvorfor bruge FundingScope

I kan selv finde støtteordninger og læse deres vejledninger. FundingScope er relevant, når I ønsker hjælp til at strukturere dette arbejde og sammenholde mulighederne med netop jeres projekt. Værdien ligger i det begrundede overblik og de konkrete næste spørgsmål.

Et konkret eksempel og jeres næste skridt

Fra robotidé til de rigtige spørgsmål

Forestil jer en virksomhed, der vil udvikle en robot til at sortere brugte metaldele. Vi skal først skelne mellem at købe en færdig maskine, udvikle en ny løsning og gennemføre forskning sammen med andre. Det peger mod forskellige støtteveje.

Rapporten kan derefter synliggøre spørgsmål om nyhedsværdi, miljøeffekt, budget, egenfinansiering og partnere. En mulig ordning kan være interessant, men stadig kræve dokumentation, før virksomheden kan gå videre. Casen er opdigtet og illustrerer metoden; den er ikke et løfte om en bestemt bevilling.

Det skal I vide om resultatet

En matchprocent beskriver relevans på et registreret datagrundlag. Den er ikke en sandsynlighed for støtte. En høj score erstatter ikke adgangskrav, og en manglende score kan betyde, at flere oplysninger skal afklares. Udbyderen træffer afgørelsen om støtte.

FundingScope dækker foreløbig et udvalg af ordninger og er under opbygning. En analyse gennemgår det registrerede katalog; den er ikke en udtømmende søgning i alle fonde. Kilder og datoer fremgår, så I kan undersøge de aktuelle betingelser hos udbyderen.

Vores rolle stopper før den færdige ansøgning

Vi hjælper med at finde og screene muligheder og skabe et arbejdsgrundlag. Arbejdsudkast er under udvikling. Vi udarbejder eller indsender ikke færdige ansøgninger og tilbyder ikke rådgivning i ansøgningsfasen. I eller jeres eksterne rådgiver står for den endelige afklaring og ansøgning.

Start med jeres projekt

Beskriv, hvad I vil gennemføre, jeres foreløbige budget og tidsplan, og hvem der deltager. Se den fiktive eksempelrapport og prøv den foreløbige analyse på fundingscope.dk. Pris, adgang og eventuel opfølgning skal fremgå af en konkret aftale; dette dokument er ikke et tilbud.

Læs mere: https://fundingscope.dk/eksempelrapport/ og https://fundingscope.dk/. Version 1.0, 27. september 2026. Beskrivelsen opdateres i takt med produktets udvikling.